



Het team van Limeta is op zoek naar een nieuwe collega:

Voor onze afdeling verkoop zijn wij per direct op zoek naar een fulltime

Accountmanager / Verkoop binnendienst (m/v)

functie voor 40 uur per week

In nauwe samenwerking met onze accountmanagers buitendienst ben je, samen met je collega op de verkoop binnendienst, verantwoordelijk voor het optimaal 'servicen' van onze klanten. Je bent het eerste aanspreekpunt op de 'thuisbasis' voor onze klanten.

Jouw werkzaamheden bestaan onder andere uit:

- telefonisch aanspreekpunt voor de relaties
- opbouwen van telefonische klantrelaties
- geven van juist advies aan de klanten
- uitwerken van offertes en nabellen
- je belt leads na die o.a. via de website binnenkomen beheert de agenda van de verkoop buitendienst

Als profiel hebben wij het volgende voor ogen:

- minimaal MBO-4 opleiding op commercieel / verkoop gebied
- minimaal 2 jaar ervaring in een vergelijkbare rol in een commerciële omgeving, ervaring in signing is een pré.
- commercieel inzicht
- een goede beheersing van de Nederlandse, Engelse en Duitse taal in woord en geschrift
- beheerst de gangbare Office Pakketten en kennis van een SAP systeem
- kennis van website beheer/social media
- bewaken business plan/marketingplan

Hiernaast beschik je over de volgende competenties: stressbestendig, klantgericht, focus en nauwkeurig, goede organisatorische kwaliteiten, flexibel, enthousiast, neemt initiatief, teamgeest

en uitstekende communicatieve vaardigheden, goed prioriteiten stellen.

Gezien de dynamiek in ons bedrijf en in onze branche, hebben kandidaten met ervaring binnen de signbranche sterk de voorkeur.

Wij bieden een gezellige werkomgeving in een klein groeiend team.

Limeta bv produceert vlaggenmasten en wij adviseren onze afnemers of het gebied van toepassing van vlaggen/banieren, vlaggenmastverlichting. Daarnaast ontzorgen wij onze relaties van A tot Z. Of het gaat om de vergunningaanvraag, levering van (verlichte) vlaggenmasten, bedrukte vlaggen of de perfecte plaatsing of onderhoud.

Wat wij bieden:

Wij bieden een uitdagende functie met veel vrijheid om je persoonlijk te ontwikkelen. Je krijgt alle ruimte je werkzaamheden zelfstandig uit te voeren en een actieve rol om mee te denken. Daarnaast bieden wij natuurlijk een goede salariëring en een gezellig klein team. Mogelijkheid om door te groeien naar een buitenfunctie.

Herken je jezelf in het bovenstaande en spreekt deze functie je aan?

Stuur dan je CV met foto en toelichting waarom jij denkt dat je de geschikte kandidaat bent naar: jacqueline@limeta.nl of Limeta bv, postbus 76, 2410 AB Bodegraven.